

TITRE RNCP

- **Ingénieur d'Affaires**

VOLUME HORAIRE

- **518h en M1 et 560H en M2**

OBJECTIFS DU PROGRAMME

- **1 Concevoir et mettre en œuvre des stratégies commerciales destinées à des clients complexes**
- **2 Maîtriser le cycle complet de la vente (de la prospection à la fidélisation) dans tous les secteurs**
- **3 Conduire des projets stratégiques (négociation élaborée, animation des équipes de vente)**

COMPÉTENCES VISEES

- **1 Déploiement de la stratégie commerciale de l'entreprise**
- **2 Gestion d'un portefeuille clients et développement commercial**
- **3 Pilotage de la performance commerciale**

DATES A RETENIR

- **Rentrée administrative: 24/09/2024 ; Examens S1 : Mi-février 2025 et S2 fin-Juin 2025**

EVENEMENTS IMPORTANTS

- **Conférence, visite d'entreprises, salon, missions**